

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
КИЇВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ ЛІНГВІСТИЧНИЙ
УНІВЕРСИТЕТ**

Кафедра менеджменту і маркетингу

**Курсова робота
з «Економіки підприємства»**

**на тему: «Дохід підприємства та механізм його утворення»
(на прикладі ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ»)**

Студентки ІІ курсу групи МА 0221
першого (бакалаврського) рівня вищої
освіти освітньої програми
Маркетинг і реклама за спеціальністю
075 Маркетинг
Козьолок Ю.В

Члени комісії:
(підпис) (прізвище та ініціали)

Керівник: Старший викладач кафедри
менеджменту і маркетингу

Усенко Ю. В

Національна шкала _____

Кількість балів: _____ Оцінка: ЄКТС _____

КИЇВ – 20223

ВСТУП	2
РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИЧНІ ЗАСАДИ ДОСЛІДЖЕННЯ ДОХОДУ ПІДПРИЄМСТВА ТА МЕХАНІЗМУ ЙОГО УТВОРЕННЯ.....	6
1.1 Економічна сутність поняття доходу підприємства та фактори, що впливають на нього	6
1.2. Види та структура доходів підприємства	9
1.3 Принципи і джерела формування доходів підприємства.....	11
РОЗДІЛ 2. АНАЛІЗ МЕХАНІЗМУ ФОРМУВАННЯ ТА УПРАВЛІННЯ ДОХОДАМИ НА ПІДПРИЄМСТВІ ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ»	14
2.1. Фінансово-господарська характеристика діяльності підприємства ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ»	14
2.2. Оцінка ефективності процесу формування та розподілу доходів підприємства ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ»	19
2.3. Пропозиції щодо поліпшення управління доходами підприємства	23
ВИСНОВКИ.....	26
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ.....	28
ДОДАТКИ.....	30

Актуальність теми. У сучасних умовах ринкових відносин орієнтованість підприємств на отримання прибутку є невід'ємною умовою для вдалого функціонування і розвитку підприємницької діяльності, однією з умов вибору оптимального методу і напрямку діяльності, а також показником досягнутого комерційного ефекту.

У зв'язку з тим, що дохід складається з великої кількості складних комплексних показників, величина яких розраховується в процесі фінансово-господарської діяльності підприємств, то необхідним є прийняття управлінських рішень усіма учасниками відносин: власниками підприємства, власниками акцій, будь-якими сторонніми особами (кредиторами, інвесторами, постачальниками і покупцями, податковими органами, банківським сектором). У зв'язку з цим у підприємства не повинно виникати проблем і помилок при інтерпретації значень різних показників фінансових результатів.

Стан динамічності як внутрішнього, так і зовнішнього середовища підприємств в умовах ринкової економіки вимагає принципово нових і неординарних підходів до управління підприємством, що базуються на принципах гнучкості та економічної доцільності. В результаті цього змінюються методи проведення аналізу та експертної діагностики виробничого і фінансово-економічного стану господарюючого суб'єкта, критерії та оцінки прийняття важливих виробничих рішень.

Безбитковість виробництва є одним з методів, яка дає можливість підприємству вирішувати такі завдання:

- збільшення обсягу реалізації продукції для досягнення безбиткового фінансового результату;
- збільшення найбільш оптимального обсягу реалізації і асортименту продукції ;
- формування мінімальних цін на вироблену продукцію;

- виявлення факторів виробництва, які впливають на позитивну динаміку фінансового результату.

Тому завдання поліпшення фінансового результату є не тільки актуальним, але і життєво важливим для господарюючого суб'єкта. Бухгалтерський облік і аналіз фінансових результатів та використання прибутку є одним із значущих чинників діяльності організації, з якого вибудовується стратегія і тактика управління організацією. Аналіз фінансових результатів дозволяє вивіть резерви подальшого зростання організації, а також ефективність прийнятих управлінських рішень. Цим і зумовлена актуальність даної теми.

Мета та завдання дослідження. Мета курсової роботи – комплексний аналіз сучасних теоретичних та методологічних положень, практичних механізмів з аналізу доходу підприємства з метою розробки пропозицій щодо оптимізації формування та використання доходу на підприємстві.

Для досягнення поставленої мети необхідне рішення наступних завдань:

- розглянути економічну сутність поняття доходу підприємства та фактори, що впливають на нього
- дослідити види та структуру доходів підприємства
- охарактеризувати принципи і джерела формування доходів підприємства
- надати фінансово-господарську характеристику діяльності підприємства ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ»
- здійснити оцінку ефективності процесу формування та розподілу доходів підприємства ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ»
- надати пропозиції щодо поліпшення управління доходами підприємства

Об'єкт дослідження – сучасна система аналізу доходу та механізмів його розподілу на ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ».

Предмет дослідження – сукупність теоретичних та методологічних положень, принципів та практичних завдань, пов'язаних з організацією аналізу доходу підприємства.

Методи дослідження. Методологічна база дослідження: законодавчий, нормативно-правовий та інструктивний матеріал, навчальна і періодична література з комплексного аналізу фінансових результатів, локальні документи організації.

Фінансові результати виступають в якості предмета вивчення більшості фахівців. Значний внесок у формування як теоретичних, так і практичних основ обліку та аналізу фінансових результатів був внесений таких вчених, як Білухи М.Т., Кужельного М.В., Лінника В.Д., Савченко В.Я., Сопко В.В. та інших.

Інформаційна база дослідження: первинні та зведені документи, бухгалтерські документи ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ», статистична звітність досліджуваного підприємства.

Структура роботи. Курсова робота складається з вступу, двох розділів, висновків, списку використаних джерел та додатків.

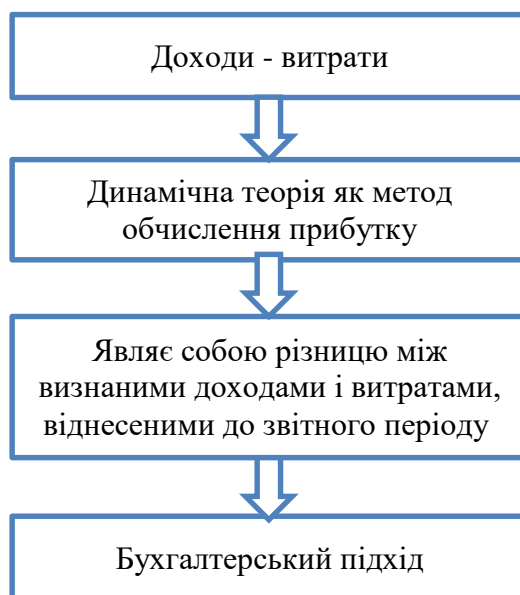
РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИЧНІ ЗАСАДИ ДОСЛІДЖЕННЯ ДОХОДУ ПІДПРИЄМСТВА ТА МЕХАНІЗМУ ЙОГО УТВОРЕННЯ

1.1 Економічна сутність поняття доходу підприємства та фактори, що впливають на нього

Доходи як основне джерело власних фінансових ресурсів підприємства впливають на показники, що характеризують управління фінансами організацій. Ділова активність, показники ліквідності, фінансової стійкості, платоспроможності та рентабельності безпосередньо або опосередковано залежать від величини і своєчасності їх надходження. У свою чергу величина доходів залежить від внутрішніх і зовнішніх факторів, головними з яких являються ефективний маркетинг і ефективність використання матеріальних, трудових, інформаційних, фінансових ресурсів підприємства.

Доходи є одним із основних показників кінцевих результатів діяльності підприємства та фактором формування прибутку. У сучасних умовах соціально-економічного розвитку доходи підприємця формуються внаслідок продажу товарів, а також у процесі здійснення фінансової та інвестиційної діяльності підприємства. Під доходом розуміється економічна вигода, виражена у грошовій чи натуральній формі, яка береться до уваги, якщо її можна оцінити, тією мірою, в якій вона може бути оцінена.

Основоположні принципи формування прибутку при бухгалтерському підході представлені на рисунку 1.1.



Рису. 1.1. Принципові основи формування фінансових результатів згідно з бухгалтерським підходом

Підприємницький підхід - це наслідок застосування теорії статичного обліку прибутку, її принципові засади формування представлені на рисунку 1.2.



Рис. 1.2. Принципові основи формування фінансових результатів відповідно до підприємницьким підходом

Розглянувши основні теорії визначення та розрахунку фінансових результатів, надалі проаналізуємо їх характеристики.

Фінансове забезпечення діяльності підприємства здійснюється за допомогою фінансових ресурсів. Їх величина визначає можливість фінансування відтворювальних процесів. Прибуток як показник ефективності господарської діяльності акумулює кілька функцій - розподільну, контролюючу, регулюючу і стимулюючу (рис. 1.3).

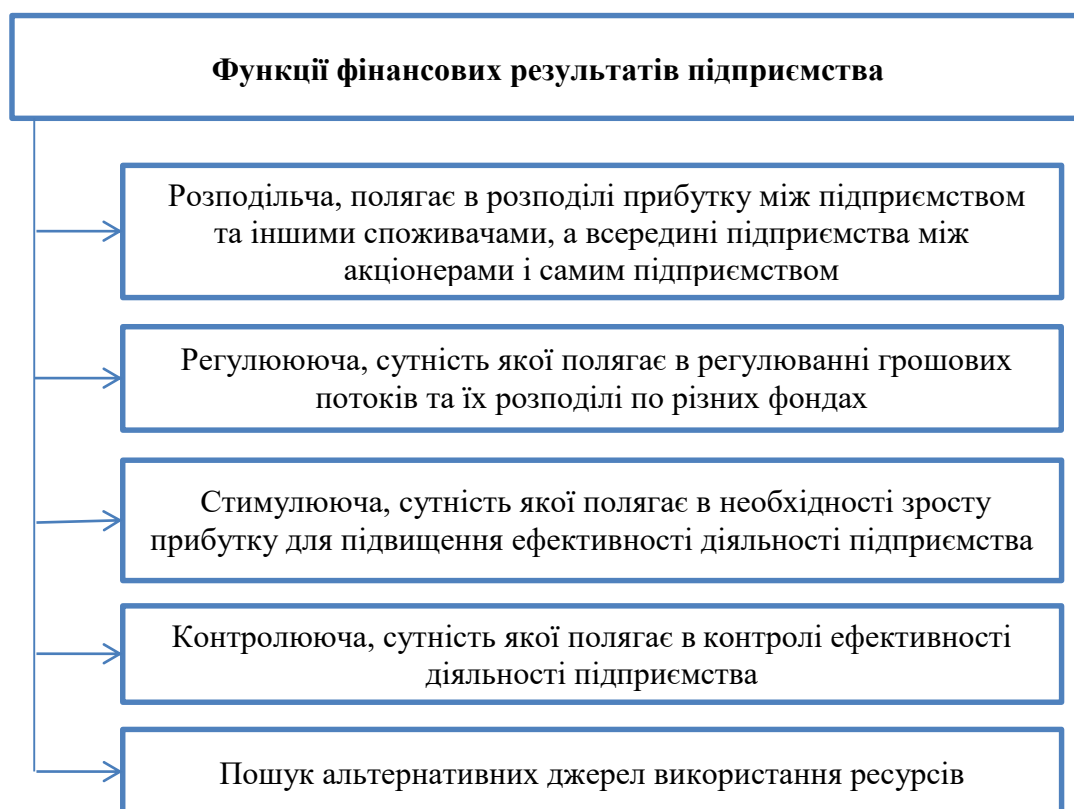


Рис. 1.3. Економічна сутність фінансового результату, визначена з допомогою його функцій

Таким чином, прибуток є джерелом задоволення фінансових інтересів підприємства, працівників, засновників, місцевих органів, держави. При цьому в боротьбі за максимальний прибуток інтерес виробничого колективу повинен бути переважним.

1.2. Види та структура доходів підприємства

Доходи організації в залежності від їх характеру, умови отримання та напрямів діяльності організації поділяються на:

- доходи від звичайних видів діяльності;
- інші доходи;

Як було відзначено у першому параграфі, від рівня доходу залежить головна мета діяльності будь-якого господарюючого суб'єкта – прибуток.

Основні характеристики, що розкривають сутність прибутку.

1) Прибуток - це головна мета підприємницької діяльності, форма доходу, очищеного від понесених витрат.

2) Вартісний показник, а отже, прибуток не залежить від коливання цін.

3) База розвитку підприємства і держави.

4) Критерій ефективності діяльності організації, головне джерело формування власних ресурсів, джерело забезпечення соціальних інтересів колективу підприємства і суспільства.

5) Наявність прибутку - основний захисний механізм від банкрутства і неплатоспроможності.

Розглянемо основні особливості системи управління прибутком [20, с. 16]:

- Прийняті рішення відрізняються комплексним характером в зв'язку з синтетичною природою показника прибутку.

- Як синтетичний показник, прибуток схильний до взаємодії з безліччю факторів і тому управління ним залежить від кожної складової господарських процесів і відрізняється високим динамізмом.

- Управління прибутком в силу високої відповідальності результату вимагає докладного розгляду, а, отже, різноманітних підходів, що забезпечують свободу вибору рішення і можливу мінімізацію ризику.

- Управління прибутком в значній мірі піддається ризику і тому вимагає оптимального співвідношення прагнення до збільшення прибутку і необхідності зниження ризику.

- В силу відповідальності цього показника потрібен ретельний аналіз якості формування, розподілу і використання прибутку [21, с. 51-57].

Далі розглянемо цілі системи управління прибутком:

- розробка цілеспрямованої політики прибутку,
- створення необхідних організаційних структур для управління прибутком,
- формування інформаційних потоків, здійснення аналізу; формування розподілу і використання прибутку,
- розробка ефективної системи обліку і контролю, розробка основної системи управління прибутком.

Істотне значення має управління своєчасною сплатою податків та інших обов'язкових платежів та оптимізація пропорцій в розподілі прибутку всередині підприємства на капіталізовану частину прибутку і частку, що спрямовується на споживання. Безпосереднім центром формування прибутку може стати тільки той підрозділ підприємства, в якому зосереджений повний цикл виробництва і реалізації продукції, робіт або послуг.

За видами діяльності виділяють центри відповідальності за формування, розподіл і використання прибутку [20, с. 17]:

- центр управління виробничою діяльністю;
- центр управління комерційно-збутовою діяльністю;
- центр управління фінансовою діяльністю;
- центр управління інвестиційною діяльністю.

Однак такі центри не завжди збігаються з центрами відповідальності. Центр відповідальності представляє собою структурні підрозділи підприємства, які повністю можуть контролювати питання формування, розподілу і використання прибутку або разом, або окремо [20, с. 18-19].

Практика показує, що ведення бізнесу в сучасних умовах господарювання потребує доопрацювання щодо формування облікової політики. Економічні взаємини сьогодення не обходяться без застосування міжнародних стандартів фінансово звітності, зумовлюючи при цьому можливість визначення реальних фінансових результатів та забезпечення єдності підходу до обліку кінцевих фінансових результатів діяльності.

1.3 Принципи і джерела формування доходів підприємства

Загальна модель формування будь-якого показника прибутку виглядає наступним чином:

$$\text{Прибуток} = \text{Доходи} - \text{Витрати}.$$

Показник прибутку прийнято називати показником економічного ефекту, так як він є абсолютним показником. Раз заходів (обсяг) прибутку є дуже важливим показником, оскільки від нього залежать багато управлінські рішення. Однак цим показником притаманний ряд недоліків, найважливішим з яких є неможливість порівнювати між собою підсумки роботи великого, середнього і малого бізнесу. Для того щоб впоратися з цим завданням, розраховують так звані «показники економічної ефективності», коли показник прибутку співвідноситься з будь-яким іншим показником. Такі показники також прийнято називати показниками прибутковості (збитковості) або показниками рентабельності [7].

Показники рентабельності характеризують як ефективність роботи підприємства в цілому, так і різних напрямків його діяльності. На відміну від прибутку, яка характеризує абсолютне результати діяльності, рентабельність показує співвідношення ефекту з величиною понесених витрат, тим самим визначає рівень операційно-фінансової безпеки і міцності положення господарюючого суб'єкта.

У будь-якому випадку в чисельнику показника рентабельності буде який-небудь вид прибутку, а в знаменнику - величина тих витрат і ресурсів, прибутковість яких досліджується [9].

На зміну рентабельності впливає велика кількість чинників, які можна умовно об'єднати в дві групи: зовнішні і внутрішні.

До внутрішніх факторів належать: зміна обсягу реалізації продукції; структура товарообігу; оборотність оборотних коштів; обсяг витрат обігу; величина інших доходів та інших витрат; обсяг сплачених податків; забезпеченість власними оборотними засобами; ефективність використання трудових і матеріальних ресурсів; рівень господарювання і управління підприємством і т.д. Внутрішні чинники діляться на виробничі і позавиробничі фактори.

Крім внутрішніх факторів на рентабельність підприємства надають непрямий вплив і зовнішні чинники. До зовнішніх факторів відносять рівень конкуренції на ринку, рівень розвитку інфраструктури ринку, рівень інфляції, диспаритет цін на сільськогосподарську продукцію та матеріально-технічні ресурси, політичну стабільність в країні, податкова і кредитна політика, географічне положення підприємства, віддаленість підприємства від сировинних джерел, від районних, республіканських центрів, природні умови, ситуація на суміжних ринках, наприклад, на фінансовому, кредитному, ринку цінних паперів, сировинних ринках і т.д. [3]

Основні напрямки збільшення прибутку визначаються на підприємстві окремо по кожному виду виробленої і реалізованої продукції.

Найбільш значимими факторами підвищення рентабельності є модернізація основних засобів; застосування інноваційних технологій; поліпшення якості продукції; підвищення продуктивності праці працівників; автоматизація процесів управління; впровадження інноваційних методів продажів; збільшення цін на продукцію та інші [7].

Аналіз доходу є одним з найважливіших і найскладніших розділів економічного аналізу. Обсяг реалізованої продукції, величина прибутку,

рівень рентабельності залежать від конкурентоспроможності, попиту на продукцію, від ділової і маркетингової активності підприємства, його фінансової стратегії. Іншими словами, прибуток і рентабельність характеризують всі сторони фінансово-господарської діяльності підприємства.

Розвиток і поглиблення економічного аналізу є необхідною умовою стабільної роботи організації і дозволяє передбачити господарську та комерційну ситуацію для досягнення кінцевої мети організації, тобто отримання максимального прибутку.

В даний час ще немає єдиної думки про сутність і показники якості фінансових результатів. Незважаючи на те, що особливу аналітичність мають кількісні показники, в залежності від цілей, завдань, теоретико-методологічних уявлень дослідників, від умов аналізу можуть застосовуватися і різні показники якості прибутку.

РОЗДІЛ 2. АНАЛІЗ МЕХАНІЗМУ ФОРМУВАННЯ ТА УПРАВЛІННЯ ДОХОДАМИ НА ПІДПРИЄМСТВІ ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ»

2.1. Фінансово-господарська характеристика діяльності підприємства ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ»

Товариство з обмеженою відповідальністю «АГРОТЕХСОЮЗ» було засноване у 1997 році, як центр з сервісного обслуговування та постачання запасних частин до сільськогосподарської техніки німецької фірми CLAAS [36]. Основні дані щодо ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» наведені у таблиці 2.1.

Таблиця 2.1 – Основна інформація про ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ»

Повне найменування юридичної особи	ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ «АГРОТЕХСОЮЗ»
Код ЄДРПОУ	24918458
Дата реєстрації	23.05.1997
Уповноважені особи	Дергалюк Іван Володимирович – керівник, засновник: частка – 90% Дергалюк Людмила Степанівна - засновник: частка – 10%
Розмір статутного капіталу	4 000 000 грн
Адреса:	Україна, 08623, Київська обл., Васильківський р-н, селище міського типу Калинівка, ВУЛИЦЯ ЗАЛІЗНИЧНА, будинок 49

ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» займається дистрибуцією деталей та приладдя до сільськогосподарської техніки.

Місія ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ»: формування високорентабельного бізнесу.

Цілі ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ»: збільшення прибутку організації, збільшення частки ринку в Києві та області.

Бачення - стати основним постачальником сільськогосподарської техніки на вітчизняному ринку. Стратегічна мета розвитку підприємства - підвищення якості надання послуг і товарів, що продаються.

Організаційну структуру ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» наведено на рис. 2.1.

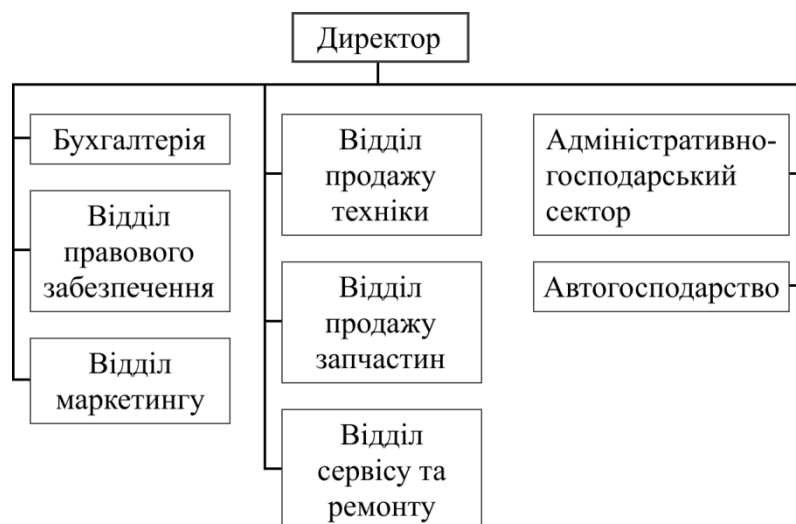


Рисунок 2.1 – Організаційна структура ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ»

Проаналізуємо організаційну структуру.

На чолі ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» стоїть директор, який координує діяльність всієї організації. В його компетенції знаходяться всі питання поточної діяльності ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ», за винятком питань, віднесених до компетенції загальних зборів підприємства. В структурі ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» виділяються департаменти та відділи, що виконують певне коло функцій.

Таким чином, організаційна структура відповідає специфіці підприємства, його цілям та вирішенню поставлених перед ним завдань. Поділ департаментів і відділів організований відповідно до специфіки діяльності підприємства.

Слід зазначити, що структура управління може змінюватися в часі відповідно до динаміки масштабів і змісту функцій управління, у зв'язку з мінливими вимогами навколишнього світу тощо.

Наступним кроком аналізу підприємства буде дослідження ефективності фінансової діяльності ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» (табл. 2.2).

Таблиця 2.2 - Фінансові показники діяльності ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» за 2018-2021 рр.

Показники	Од. виміру	Роки				Темп зросту 2021/2018, %
		2018	2019	2020	2021	
1	2	4	5	6		
Чистий дохід (виручка) від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	тис. грн.	1054247	814425	1018512	1599686	51,74
Обсяг реалізованої продукції, робіт, послуг	тис. грн	1054247	814425	1018512	1599686	51,74
Операційні витрати	тис. грн	918106	737165	846573	1386120	50,98
Валовий прибуток (збиток)	тис. грн	136141	77260	171939	213566	56,87
Прибуток (збиток) від операційної діяльності	тис. грн	59379	46929	70383	94583	59,29
Прибуток (збиток) від звичайної діяльності до оподаткування	тис. грн	49315	36884	67681	92486	87,54
Чистий прибуток (збиток)	тис. грн	40438	30245	55499	75839	87,54
Показники рентабельності підприємства						
Рентабельність діяльності	%	3,84	3,71	5,45	4,74	0,91
Рентабельність власного капіталу	%	18,95	12,41	18,55	20,23	1,28
Рентабельність активів	%	7,17	5,07	9,38	8,72	1,55

За досліджуваний період спостерігається зростання чистого доходу на 51,74%, прибуток підприємства до оподаткування за 2018-2021 рр. має тенденцію до зросту на 87,54% (з 49315 тис. грн. у 2018 р. до 92486 тис. грн. у 2021 р.), що є свідченням підвищення ефективності господарської діяльності.

Рентабельність діяльності у 2021 р. в порівнянні з 2018 р. зросла на 0,91 в.п. і у 2021 р. склала 5,45%. Це означає, що з кожної гривні виручки підприємство отримує 5,45 коп. чистого прибутку.

Рентабельність власного капіталу компанії поступово підвищується.

Далі проведемо аналіз показників платоспроможності ТОВ

«АГРОТЕХСОЮЗ» за період 2017-2021 років.

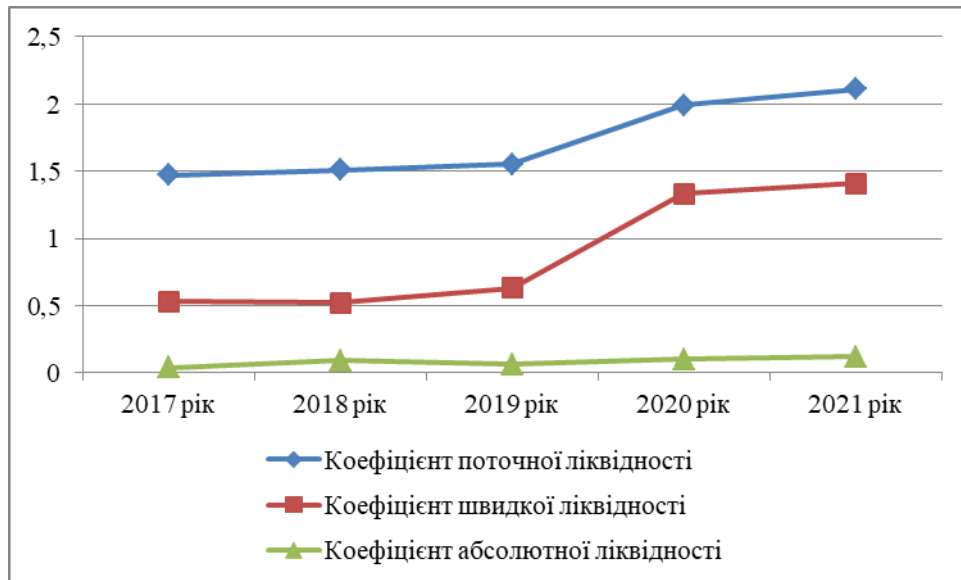


Рисунок 2.2 - Показники платоспроможності ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» у 2017-2021 роках

Таким чином, згідно із розрахунками показники ліквідності та платоспроможності мають тенденцію до зростання, що пояснюється перевищенням темпів приросту різних видів оборотних активів над поточними зобов'язаннями підприємства.

Коефіцієнт абсолютної ліквідності в 2017 р. він становив 0,04; у 2019 – 0,06, в 2021 р. – 0,08, що свідчить про неспроможність підприємства погасити короткострокову заборгованість найближчим часом. Даний показник за нормативом має становити не менше 20% але не більше 35%.

Щодо коефіцієнта швидкої ліквідності, то його значення теж знаходиться в межах нормативного. ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» на кожну гривню поточних зобов'язань у 2021 р. припадало 1,42 гривні високоліквідних оборотних активів. Це означає, що в компанії не було проблеми з платоспроможністю.

Далі розглянемо показники ділової активності підприємства та прибутковості.

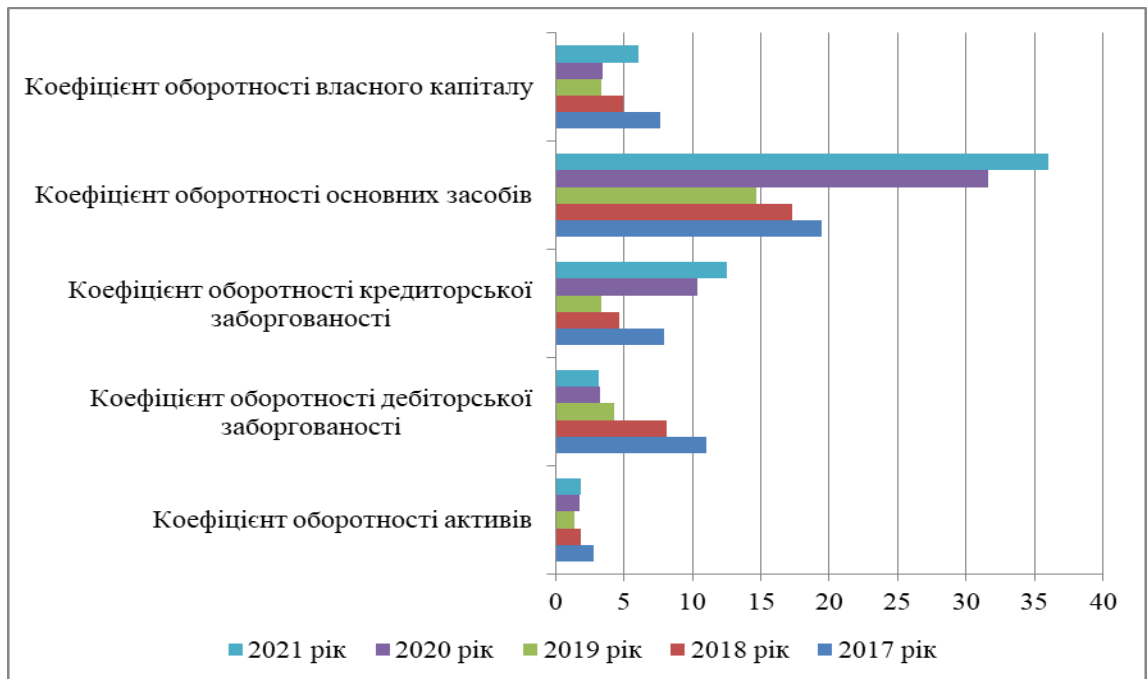


Рисунок 2.3 – Коефіцієнти ділової активності ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» у 2017-2021 роках

За даними проведеного аналізу, можна побачити, що коефіцієнт оборотності активів в 2021 р. збільшився на 0,22 тис. грн у порівнянні з 2017 роком. Таке підвищення свідчить про прискорення оборотності засобів підприємства, а оскільки рентабельність діяльності знижується, то це свідчить про інфляційне зростання цін. Збільшення коефіцієнта оборотності власного капіталу в 2021 р. в порівнянні з 2017 р. на 0,65 тис. грн. говорить про те, що власні кошти ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» вводять в обіг.

Відомо, що ефективність використання фінансових ресурсів тісно пов'язана з їх оборотністю. Оборотні активи – найбільш мобільна частина господарських засобів. За досліджуваний період коефіцієнт оборотності оборотних активів збільшився на 0,09 тис. грн., а це свідчить про зростання доходу від інвестицій, котрі були вкладені в основні засоби. Незначний спад спостерігався у 2017 р., однак, на загальну тенденцію це не вплинуло.

Коефіцієнт дебіторської заборгованості має тенденцію до зменшення і у 2021 р. досягнув значення 1,61.

Коефіцієнт оборотності запасів в 2021 р. в порівнянні з 2017 р. збільшився на 0,43 тис. грн., прискорення обороту запасів відображає

ефективне його використання та за рахунок цього зростає обсяг реалізації і прибутку.

Отже, аналіз ділової активності ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» за 2017-2021 рр. свідчить про її нормальний стан. Усі коефіцієнти мають позитивні тенденції, а це говорить про своєчасне повернення грошей та ефективну господарську діяльність. Таким чином, ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» є фінансово стійким підприємством.

Для здійснення аналізу кадрового забезпечення ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» спочатку проаналізуємо структуру працівників компанії. (табл. 2.3).

Таблиця 2.3 - Аналіз структури працівників ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ»

Показник	2019 рік		2020 рік		2021 рік		Відхилення, 2021/2019	
	осіб	%	осіб	%	осіб	%	абсолютне	в структурі
Середньооблікова кількість штатних працівників, всього:	346	100	359	100	339	100	-7	0
ПВП, всього, в тому числі:	346	100	359	100	339	100	-7	0
Виробничий персонал	111	32,08	113	31,48	115	33,92	4	1,84
- Робітники	55	49,55	69	61,06	62	53,91	7	4,36
- Молодший обслуговуючий персонал, працівники охорони, учні	56	50,45	44	38,94	53	46,09	-3	-4,36
Управлінський персонал, всього, із них:	235	67,92	246	68,52	224	66,08	-11	-1,84
- Керівники	17	7,23	20	8,13	16	7,14	-1	-0,09
- Спеціалісти	130	55,32	141	57,32	133	59,38	3	4,06
- Службовці	88	37,45	85	34,55	75	33,48	-13	-3,96

Як бачимо з таблиці, в структурі компанії 34% складає виробничий персонал, а 66% - управлінський персонал. Серед управлінського персоналу 7% - керівники, 60% - спеціалісти, 33% - службовці.

2.2. Оцінка ефективності процесу формування та розподілу доходів підприємства ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ»

Проведемо факторний аналіз прибутковості. На прибуток здійснюють вплив фактори як суб'єктивного, так і об'єктивного характеру. Тому необхідно виявляти та аналізувати характер впливу кожного з цих факторів. Найважливішим складовим елементом величини прибутку компанії виступає валовий прибуток, тож проведення аналізу доцільно розпочати з факторного аналізу саме валового прибутку (табл. 2.3).

Таблиця 2.3 - Вихідні дані для факторного аналізу прибутку
ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» за 2019-2021 рр.

Показник	2019	2020	2021	Абсолютне відхилення			Відносне відхилення		
				2020/ 2019	2021/ 2020	2021/ 2019	2020/ 2019	2021/ 2020	2021/ 2019
Чистий дохід від реалізації	814425	1018512	1599686	204087	581174	785261	125,06	157,06	196,42
Собівартість реалізованої продукції	737165	846573	1386120	109408	539547	648955	114,84	163,73	188,03
у % до виручки	90,51	83,12	86,65	-7,39	3,53	-3,86	91,83	104,25	95,73
Валовий прибуток	77260	171939	213566	94679	41627	136306	222,55	124,21	276,43
у % до виручки	9,49	16,88	13,35	7,39	-3,53	3,86	177,95	79,08	140,73
Рівень витрат на 1 грн. доходів	0,91	0,83	0,87	-0,07	0,04	-0,04	91,83	104,25	95,73

Проаналізуємо отримані дані. Чистий дохід від реалізації має щорічну тенденцію до зростання, загалом за 2019-2021 рр. він зріс на 785261 тис. грн. або на 96,42% відносно 2019 року. Собівартість реалізованої продукції за 2019-2021 рр. збільшилась на 33,53%, а валовий прибуток – на 76,18%.

В структурі чистого прибутку від реалізації найбільшу частку складає собівартість реалізації, її питома вага в 2019 році складає 90,51%, в 2020 – 83,12%, а в 2021 – 86,65%. Позитивним є зниження частки собівартості, яке за 2019-2021 рр. склало 4,27%.

Відповідно зростає частка валового прибутку, яка в 2019 році складала 9,49%, в 2020 – 16,88% та в 2021 – 13,35% від чистого доходу від реалізації.

Для загальної характеристики змін собівартості продукції проаналізуємо динаміку рівня витрат на 1 грн. доходів. В 2019 році затрати на 1 грн доходів склали 91 коп., в 2020 – 83 коп., а в 2021 – 87 коп. Загалом за аналізований період рівень витрат знизився на 4 коп., що складає 4,27%.

Факторний аналіз формування валового прибутку підприємства проводиться на основі дослідження трьох впливу на даний показник трьох факторів: обсягу реалізації продукції, структури й асортименту реалізованої продукції та рівня витрат на 1 грн. реалізованої продукції.

Вплив зміни обсягу реалізації розраховується за формулою (2.1):

$$\Delta \text{ВП}_{\text{ор}} = \text{ВП}_0 \left(\frac{C_1}{C_0} - 1 \right) \quad (2.1)$$

де $\Delta \text{ВП}_{\text{ор}}$ – вплив зміни обсягу реалізації;

ВП_0 – валовий прибуток у базовому періоді;

C_1 – собівартість реалізованої продукції у звітному періоді;

C_0 – собівартість реалізованої продукції у базовому періоді.

Вплив зміни структури й асортименту реалізованої продукції розраховується за формулою (2.2):

$$\Delta \text{ВП}_{\text{стр}} = \text{ВП}_0 \left(\frac{\text{ЧД}_1}{\text{ЧД}_0} - \frac{C_1}{C_0} \right) \quad (2.2)$$

де $\Delta \text{ВП}_{\text{стр}}$ – вплив зміни структури й асортименту продукції;

ЧД_1 – чистий дохід у звітному періоді;

ЧД_0 – чистий дохід у базисному періоді.

Вплив зміни рівня витрат на 1 грн. реалізованої продукції розраховується за формулою (3.3):

$$\Delta \text{ВП}_{\text{PB}} = \text{ЧД}_1 \left(\frac{C_0}{\text{ЧД}_0} - \frac{C_1}{\text{ЧД}_1} \right), \quad (2.3)$$

де $\Delta \text{ВП}_{\text{PB}}$ – вплив зміни рівня витрат на 1 грн. реалізованої продукції.

Вплив зміни обсягу реалізації становить:

$$\Delta \text{ВП}_{\text{OP}}^{2020} = 77260 \times \left(\frac{846573}{737165} - 1 \right) = 11466,72 \text{ тис. грн.}$$

$$\Delta \text{ВП}_{\text{OP}}^{2021} = 171939 \times \left(\frac{1386120}{846573} - 1 \right) = 109582 \text{ тис. грн.}$$

Вплив зміни структури й асортименту реалізованої продукції складає:

$$\Delta \text{ВП}_{\text{стр}}^{2020} = 77260 \times \left(\frac{1018512}{814425} - \frac{846573}{737165} \right) = 7893,89 \text{ тис. грн.}$$

$$\Delta \text{ВП}_{\text{стр}}^{2021} = 171939 \times \left(\frac{1599686}{1018512} - \frac{1386120}{846573} \right) = -11471,75 \text{ тис. грн}$$

Вплив зміни рівня витрат на 1 грн. реалізованої продукції дорівнює:

$$\Delta \text{ВП}_{\text{PB}}^{2020} = 1018512 \times \left(\frac{737165}{814425} - \frac{846573}{1018512} \right) = 75318,39 \text{ тис. грн.}$$

$$\Delta \text{ВП}_{\text{PB}}^{2021} = 1599686 \times \left(\frac{846573}{1018512} - \frac{1386120}{1599686} \right) = -56483,26 \text{ тис. грн}$$

Отже, загальна зміна валового прибутку становить:

$$\Delta \text{ВП}^{2020} = 11466,72 + 7893,89 + 75318,39 = 94769 \text{ тис. грн.}$$

$$\Delta \text{ВП}^{2021} = 109582 - 11471,75 - 56483,26 = 41627 \text{ тис. грн.}$$

Результати факторного аналізу формування валового прибутку ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» за 2019-2021 рр. зведені в табл. 2.4.

Таблиця 2.4 - Факторний аналіз формування валового прибутку ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» за 2020-2021 рр.

Фактор	Рік	
	2020	2021
Вплив зміни обсягу реалізації	11466,72	109582,01
Вплив зміни структури й асортименту реалізованої продукції	7893,89	-11471,75
Вплив зміни рівня витрат на 1 грн. реалізованої продукції	75318,39	-56483,26
Загальна зміна валового прибутку	94679	41627

Аналіз даних табл. 2.4 дає змогу зробити висновки, що у 2020 році валовий прибуток зріс на 94679 тис. грн. за рахунок зросту витрат на 1 грн. реалізованої продукції на 75318,39 тис. грн., збільшення собівартості продукції на 75318,39 тис. грн., і зріс за рахунок збільшення обсягу реалізації на 11466,72 тис. грн.

У 2021 році зростання валового прибутку підприємства на 41627 тис. грн. було зумовлено збільшенням обсягу реалізації на 109582,01 тис. грн., зниженням собівартості продукції на 11471,75 тис. грн., і зниженням витрат на 1 грн. реалізованої продукції на 56483,26 тис. грн.

Факторний аналіз показує, що величина валового прибутку ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» найбільшою мірою залежить від рівня витрат на 1 грн. реалізованої продукції. Слід зазначити, що факторний аналіз валового прибутку надзвичайно важливий для визначення резервів зростання прибутку ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ».

2.3. Пропозиції щодо поліпшення управління доходами підприємства

Непрості економічні умови, в яких сьогодні функціонує більшість компаній, потребують ефективних рішень щодо максимізації прибутку підприємств. Оскільки прибутком є різниця між виручкою та затратами компанії, то їх рівність свідчить про беззбиткове виробництво підприємства. Це є мінімально допустимий рівень діяльності компанії, який дозволить уникнути збитків. Таким чином, для збільшення розмірів прибутку, керівництву компанії слід або збільшувати виручку, або знижувати витрати. Для зростання виручки необхідною умовою є або розширення обсягів виробництва, або підвищення цін на продукцію. Проте в реалізації заходів щодо збільшення масштабів виробництва є певні обмеження у вигляді додаткових суттєвих вкладень (придбання або оренда додаткових площ, придбання додаткового обладнання, проведення маркетингових досліджень, випуск більшого обсягу продукції), у другому – приділити увагу дослідженню конкурентного середовища.

Ефективна оптимізація витрат — жорсткий контроль витрат, мотивування персоналу на скорочення витрат (які не пов'язані з основною діяльністю компанії). Такий підхід дозволить утримати витрати на встановленому і прийнятному рівні. Основні механізми оптимізації - це проведення аналізу витрат і визначення таких витрат, зниження яких мінімально позначиться на роботі організації. [6] Але при цьому, оцінку потрібно робити правильно, не можна повністю позбавлятися від якихось витрат - будь-які витрати спричиняють отримання доходу в перспективі. Необхідно визначити, що може стати ефективною заміною тих чи інших витрат чи їх частини.

Оптимізації та збільшення фінансових ресурсів підприємства можна домогтися, використовуючи найрізноманітніші механізми. У кожному конкретному випадку комплекс заходів підбирається на підставі результатів аналізу його діяльності. Серед найбільш поширених та ефективних потрібно перерахувати такі:

- зменшення сум, які постійно йдуть на утримання персоналу управління і відновлення основних засобів;

- зниження обсягів змінних витрат, що полягає в скороченні чисельності персоналу на виробництві і підвищення продуктивності;

- прискорення амортизації устаткування і машин;

- збут майна, невикористаного підприємством;

- відмова від зовнішніх програм соціального спрямування;

- звуження інвестиційної активності;

- скорочення (за рахунок прибутку) обсягів відрахувань у страхові і резервні фонди. Базовий і найбільш радикальний напрямок у фінансовому оздоровленні – це знаходження резервів, що дозволяють збільшити прибутковість і досягти безбитковості, всередині підприємства. Потрібно домогтися, щоб виробничі потужності функціонували найбільш повно, а якість продукції максимально зросла. При раціональному використанні трудових, грошових і матеріальних ресурсів, і скоротивши непродуктивні витрати і втрати, підприємство зможе знизити собівартість своєї продукції і зробити її конкурентоспроможною. У цьому контексті питання ресурсозбереження стають першорядними:

- впровадження прогресивних технологій і норм, спрямованих на збереження й оптимальне використання ресурсів;

- включення у виробничий цикл вторинної сировини;

- організація дієвого контролю і обліку використовуваних ресурсів;

- робота підприємства в режимі граничної економії на основі вивчення і впровадження передового досвіду;

- моральне і матеріальне стимулювання працівників, що економлять ресурси і скорочують непродуктивні втрати і витрати. Особливо важкі випадки потребують докорінного перегляду виробничої програми, матеріально-технічного постачання, організації праці і нарахування зарплати, підбору і розстановки співробітників, управління якістю продукції, що випускається, ринків сировини та збуту, інвестиційної та цінової політики [3].

Для більш ефективного управління доходами необхідно постійно здійснювати аналітичну діяльність підприємства з планування, виробництва і збуту продукції, які повинні бути нерозривно пов'язані між собою - утворюючи єдиний ланцюжок процесів, що дозволяє довести вироблений продукт або послугу до споживача в потрібний час, в потрібному обсяг і з відповідному рівнем якості. Одним з недоліків в роботі фінансово - економічної служби ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» - це відсутність такої аналітичної роботи.

ВИСНОВКИ

Сучасне управління бізнес-процесами передбачає пошук комплексних рішень, які стоять перед управлінським апаратом економічного суб'єкта. В умовах обмеженості ресурсів економічні суб'єкти прагнуть раціонального їх використання, при цьому вироблені продукти, послуги, роботи повинні бути конкурентоспроможними, тобто задовольняти запити споживачів за критеріями «ціна» та «якість». Виконання цих вимог дозволить економічному суб'єкту отримати той фінансовий результат, який він розраховує. Проблеми формування та відображення в обліку фінансових результатів постійно перебувають у центрі уваги вітчизняної науки та практики, їх вирішення вимагає нових теоретичних та методологічних підходів до отримання інформації про доходи та витрати економічного суб'єкта, калькулювання собівартості продукції, робіт, послуг, визначення фінансових результатів, використання методів їх аналізу.

Доходи є одним із основних показників кінцевих результатів діяльності підприємства та фактором формування прибутку. У сучасних умовах соціально-економічного розвитку доходи підприємця формуються внаслідок продажу товарів, а також у процесі здійснення фінансової та інвестиційної діяльності підприємства. Під доходом розуміється економічна вигода, виражена у грошовій чи натуральній формі, яка береться до уваги, якщо її можна оцінити, тією мірою, в якій вона може бути оцінена.

За даними витратами операційної діяльності ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» бачимо, що у підприємства є резерви їх зниження за рахунок зменшення адміністративних витрат, витрат на збут, інших операційних витрат. Іншими словами, зазначені статті витрат у розрахунку на 1 грн. виручки у 2022 р. дещо перевершують по окремих статтях попередні періоди, тому, можна говорити про їх перевитрачання.

Для більш ефективного використання основних коштів необхідно постійно здійснювати аналітичну діяльність підприємства з планування, виробництва і збуту продукції, які повинні бути нерозривно пов'язані між собою - утворюючи єдиний ланцюжок процесів, що дозволяє довести

вироблений продукт або послугу до споживача в потрібний час, в потрібному обсяг і з відповідному рівнем якості. Одним з недоліків в роботі фінансово - економічної служби ТОВ ТОВ «АГРОТЕХСОЮЗ» - це відсутність такої аналітичної роботи.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Болгов В.Є., Кушнір І.М. Механізм стратегічного фінансового планування на підприємстві ПрАТ «фармацевтична фірма «Дарниця» методом коефіцієнтного аналізу. Економіка і організація управління – ДонНУ ім. В. Стуса, м. Вінниця. № 1 (41) 2021 р. – С. 41-50.
<https://jeou.donnu.edu.ua/article/view/10817/10722>
2. Власюк Г.В. Проблеми та напрями вдосконалення обліку фінансових результатів. Держава і регіони. Серія . Економіка та підприємництво. №6. С. 60-64.
3. Воронін А.В. Європейська інтеграція та підтримка малого та середнього підприємництва в Україні. Економіка і організація управління. Донецький національний університет. Вінниця. 2020. №4 (40), С. 327-335
<https://jeou.donnu.edu.ua/article/view/10634>
4. Карпенко Г.В. Шляхи удосконалення фінансового стану підприємства. Економіка та держава. 2020. № 12. С. 61-62.
5. Клименко В.І. Маржинальний прибуток і проблеми оцінки інноваційних проектів. Економіка. Фінанси. Право. 2019. №11. С.23-25.
6. Ковальчук А.В. Удосконалення методики обліку фінансових результатів. Інвестиції: практика та досвід. 2010. № 7. С. 30-32.
7. Коверга А.М. Роль прибутку у сучасній економіці. Таврійський науковий вісник. 2012. №49. С. 337
8. Корнієнко Н.І. Аналіз чинників, що впливають на фінансовий результат діяльності підприємств. Держава та регіони. Серія. Державне управління. 2018. №4. С. 221-225. 118
9. Корнієв В.Л. Методичний підхід до аналізу фінансових результатів діяльності підприємств АПК. Економіка та підприємництво. 2018. №4. С.179-183.
10. Корнієв В.Л. Обґрунтування прибутку підприємства з урахуванням рівня цін на продукцію. Актуальні проблеми економіки. 2005. № 3. С. 97-104.
11. Костенко О.М. Формування прибутку в організаційно-правових формах господарювання. Економіка АПК. 2020. № 2. С. 74-76.

12. Клочан І. В., Трегубов О.С., Гнатенко І.А., Парохненко О.С. Управління розвитком підприємництва в інноваційній економіці: моделювання ефективного використання ресурсів та мінімізація трансакційних витрат. Інвестиції: практика та досвід № 17/2021. С. 6-10. DOI: 10.32702/2306 6814.2021.17.5 2.

13. Купалова Г.І. Удосконалення методології економічного аналізу в системі управління/ Формування ринкових відносин в Україні. 2010. № 7/8. С. 14- 19.

14. Кучеренко Т. Формування показника чистого прибутку у звіті про фінансові результати. Бухгалтерський облік і аудит. 2020. № 4. С. 37-40.

15. Олійник Л.В. Стратегічні напрями забезпеченням фінансової стабільності підприємства. Фінанси, облік, банки. 2017. № 1 (22). С. 118–124. https://r.donnu.edu.ua/xmlui/bitstream/handle/123456789/745/Oliinyk_4.pdf?sequence=1&isAllowed=y

16. Перетяцько А.Ю. Сучасні підходи до оцінки фінансово-господарської діяльності як основи ефективного управління підприємством. Економіка, Фінанси.Право. 2018. №11. С.19-20.

17. Попрозман Н.В. Синергетичний підхід до моделювання факторів економічного зростання. Формування ринкових відносин в Україні. 2019. N7/8 Вип.7. С. 68-72.

ДОДАТКИ

Підприємство	ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "АГРОТЕХСОЮЗ"	Дата (рік, місяць, день)	31 грудня 2019
Територія	КИЇВСЬКА	за ЄДРРНОУ	3221455800
Організаційно-правова форма господарювання	Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОПФГ	240
Вид економічної діяльності	Оптова торгівля сільськогосподарськими машинами й устаткуванням	за КВЕД	46.61
Середня кількість працівників	104		
Адреса, телефон	вулиця ЗАЛІЗНИЧНА, буд. 49, смт. КАЛІНІВКА, ВАСИЛЬКІВСЬКИЙ РАЙОН, КИЇВСЬКА обл., 42410		
	08623		

Одиниця виміру: тис. грн. без десятичного знаку (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого виводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити пометку "ч" у відповідній клітинці):
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

V

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2019 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рідка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	-
первісна вартість	1001	81	81
накопичена амортизація	1002	81	81
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	6
Основні засоби	1010	60 980	55 626
первісна вартість	1011	98 239	104 383
знос	1012	37 259	48 757
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	60 980	55 632
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	329 908	318 960
Виробничі запаси	1101	3 005	3 229
Незавершене виробництво	1102	-	-
Готова продукція	1103	-	-
Товари	1104	326 903	315 731
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестраховування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	46 218	104 995
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	856	690
з бюджетом	1135	12 045	7 299
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	2 288
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	71 047	73 101
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	31 106	22 492
Готівка	1166	-	-
Рахунки в банках	1167	31 106	22 492
Витрати майбутніх періодів	1170	668	1 258
Частка перестраховника у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-

резервах незароблених премій	1183	-	-
інших страхових резервах	1184	-	-
інші оборотні активи	1190	11 019	11 575
Усього за розділом II	1195	582 867	540 370
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	563 847	596 002

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	4 000	4 000
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	77	77
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Переподілений прибуток (непокретий збиток)	1420	209 316	239 561
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	213 393	243 638
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	6 977	2 998
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	9 384	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	16 361	2 998
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	25 000	16 382
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	3 795	-
товари, роботи, послуги	1615	224 969	245 592
розрахунками з бюджетом	1620	1 821	1 198
у тому числі з податку на прибуток	1621	1 231	-
розрахунками зі страхування	1625	179	228
розрахунками з оплати праці	1630	2 941	6 066
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	54	1 126
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	75 334	78 774
Усього за розділом III	1695	334 093	349 366
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Невисокі активи недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	563 847	596 002

Керівник

Головний бухгалтер

Виконуючий посаду керівником центрального органу виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Іван
Володимирович
Е.О. Гутнова
Тамара
Олександрівна

Дергалюк Іван Володимирович

Гутнова Тамара Олександрівна

Підприємство	ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "АГРОТЕХСОЮЗ"	Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ	КОДИ		
			2020	01	01
			24918458		
			ДОКУМЕНТ ПРИЙНЯТО		
(найменування) Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за Рік 2019 р.			Форма N2 Код за ДКУД 1801003		
I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ					
Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року		
1	2	3	4		
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	814 425	1 054 247		
<i>Чисті зароблені страхові премії</i>	<i>2010</i>	-	-		
<i>премії підписані, валова сума</i>	<i>2011</i>	-	-		
<i>премії, передані у перестраховування</i>	<i>2012</i>	-	-		
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	<i>2013</i>	-	-		
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	<i>2014</i>	-	-		
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(737 165)	(918 106)		
<i>Чисті понесені збитки за страховими виплатами</i>	<i>2070</i>	-	-		
Валовий:					
прибуток	2090	77 260	136 141		
збиток	2095	(-)	(-)		
<i>Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань</i>	<i>2105</i>	-	-		
<i>Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів</i>	<i>2110</i>	-	-		
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	<i>2111</i>	-	-		
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	<i>2112</i>	-	-		
Інші операційні доходи	2120	66 192	47 207		
<i>у тому числі:</i>	<i>2121</i>	-	-		
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>					
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2122</i>	-	-		
<i>дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування</i>	<i>2123</i>	-	-		
Адміністративні витрати	2130	(21 412)	(12 398)		
Витрати на збут	2150	(59 659)	(70 637)		
Інші операційні витрати	2180	(15 452)	(40 934)		
<i>у тому числі:</i>	<i>2181</i>	-	-		
<i>витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>					
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2182</i>	-	-		
Фінансовий результат від операційної діяльності:					
прибуток	2190	46 929	59 379		
збиток	2195	(-)	(-)		
Доход від участі в капіталі	2200	-	-		
Інші фінансові доходи	2220	290	4		
Інші доходи	2240	6	983		
<i>у тому числі:</i>	<i>2241</i>	-	-		
<i>дохід від благодійної допомоги</i>					
Фінансові витрати	2250	(10 341)	(10 989)		
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)		
Інші витрати	2270	(-)	(62)		
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-		

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	36 884	49 315
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(6 639)	(8 877)
Прибуток (збиток) від первинної діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	30 245	40 438
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

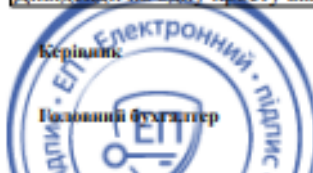
Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	30 245	40 438

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	12 589	16 526
Витрати на оплату праці	2505	34 616	34 901
Відрахування на соціальні заходи	2510	5 165	5 436
Амортизація	2515	17 786	18 017
Інші операційні витрати	2520	37 196	60 385
Разом	2550	107 352	135 265

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію <i>ЄП Дергалюк</i>	2650	-	-



Іван
Володимирович
ЄП Гутнова
Тамара
Олександрівна

Дергалюк Іван Володимирович

Гутнова Тамара Олександрівна

Додаток В

Додаток І
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку І "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство	ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "АГРОТЕХСОЮЗ"	Дата (рік, місяць, день)	КОШИ
Територія	КИЇВСЬКА	за КОД	ДОКУМЕНТ ПРИЙНЯТО
Організаційно-правова форма господарювання	ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ	за КОД	UA32140099010093169
Вид економічної діяльності	Оптова торгівля сільськогосподарськими машинами й устаткуванням	за КОД	240
Середня кількість працівників	102	за КВЕД	46.61
Адреса, телефон	вулиця ЗАПІВНИЧНА, буд. 49, смт. КАЛІНИШКА, ВАСИЛЬКІВСЬКИЙ РАЙОН, КИЇВСЬКА обл.		
	08623		42410

Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого виводяться в гривнях з копійками)

Складено (роботи позначені "✓" у відповідній клітинці):
за національними положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

V

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2021 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рідня	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	2	6
первісна вартість	1001	84	37
накопичена амортизація	1002	82	31
завершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Осередні засоби	1010	32 214	33 843
первісна вартість	1011	69 693	74 822
знос	1012	37 479	40 979
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	32 216	33 849
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	186 432	233 280
виробничі запаси	1101	3 049	4 624
незавершене виробництво	1102	-	-
готова продукція	1103	-	-
товари	1104	183 383	228 656
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцією, товари, роботи, послуги	1125	135 851	106 365
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за наданими авансами	1130	40 808	21 314
з бюджетом	1135	4	3
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	136 634	204 235
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	27 414	236 187
готівка	1166	-	-
рахунки в банках	1167	27 414	236 187
Витрати майбутніх періодів	1170	557	873
Частина перестраховки у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-

резервах незароблених премій	1183	-	-
інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	25 566	32 141
Усього за розділом II	1195	553 206	834 398
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	6 375	1 173
Баланс	1300	591 797	869 420

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	4 000	4 000
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	77	-
емісійний дохід	1411	-	-
накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	295 060	370 976
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	299 137	374 976
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	12 156	4 543
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Привокний фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	12 156	4 543
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за довгостроковими зобов'язаннями	1610	8 051	3 331
товари, роботи, послуги	1615	98 013	241 141
розрахунками з бюджетом	1620	9 679	7 166
у тому числі з податку на прибуток	1621	2 537	1 032
розрахунками зі страхування	1625	211	399
розрахунками з оплати прямих	1630	8 143	17 361
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	810	1 021
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	155 597	219 462
Усього за розділом III	1695	280 504	489 901
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття			
1700	-	-	-
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду			
1800	-	-	-
Баланс	1900	591 797	869 420



Іван
Володимирович

Дергалюк Іван Володимирович

Здійнято за підписом територіальних одиниць та територій територіальних громад.
Здійнято за підписом територіальних одиниць та територій територіальних громад.
Здійнято за підписом територіальних одиниць та територій територіальних громад.

Підприємство **ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "АГРОТЕХСОЮЗ"** (найменування)
Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2021 р.

Дата (рік, місяць, число) за СДРІОУ: 2022 01 01
Код за ДКУД: 1801003

КОДИ: 2022 01 01
24918458

ДОКУМЕНТ ПРИЙНЯТО

Форма № 2 Код за ДКУД: 1801003

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1 599 686	1 018 512
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	2011	-	-
<i>премії, передані у перестраховання</i>	2012	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	2013	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(1 386 120)	(846 573)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	213 566	171 939
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
<i>Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів</i>	2110	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	2111	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	57 600	94 054
у тому числі:	2121	-	-
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	2122	-	-
<i>дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування</i>	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(77 151)	(25 861)
Витрати на збут	2150	(83 028)	(62 741)
Інші операційні витрати	2180	(16 404)	(107 008)
у тому числі:	2181	-	-
<i>витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	94 583	70 383
збиток	2195	(-)	(-)
Дохід від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	223	272
Інші доходи	2240	308	254
у тому числі:	2241	-	-
<i>дохід від благодійної допомоги</i>			
Фінансові витрати	2250	(2 555)	(3 228)
Витрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(73)	(-)
Уривок (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	92 486	67 681
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(16 647)	(12 182)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	75 839	55 499
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	75 839	55 499

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	14 418	11 854
Витрати на оплату праці	2505	88 861	40 341
Відрахування на соціальні заходи	2510	6 342	5 603
Амортизація	2515	12 148	13 210
Інші операційні витрати	2520	70 865	110 314
Разом	2550	192 634	181 322

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Володимир
ИЧ

Дергалок Іван Володимирович